



KVARTALSRAPPORT
Q3 2023

BactiQuant havde et godt 1. til 3. kvartal i 2023 med 18% vækst i omsætningen ift. samme periode i 2022 båret af vækst i salg af Online udstyr og testkits, som udgør det strategiske vækstområde for BactiQuant. Der er en fortsat spændende udvikling på flere kundesegmenter.

Trading statement for Q3 2023 (1. januar til 30. september 2023)

Indhold

Ny kvartalsrapport fra BactiQuant A/S	4
Den økonomiske udvikling i Q3 2023	5
Omsætningskategorier	5
Omsætning på segmenter	6
Omsætning på geografiske markeder	7
De væsentligste øvrige begivenheder i Q3	8
Lanceret et nyt banebrydende produkt	8
Indgået en aftale med en Fortune 1000	8
Distributionsaftale med R. Biopharm Neugen PVT Ltd.	9
Leveret 16 online systemer til stor Pharma kunde	9
Leveret det andet BQ On-line system til SLB i Houston i USA	9
Guidance 2023 fastholdes	10

Ny kvartalsrapport fra BactiQuant A/S

Efter BactiQuants succesfulde fortegningssemission, som glædeligt for både selskabet og dets aktionærer blev overtegnet, så udsender BactiQuant A/S hermed Trading Statement Q3 2023.

Vi byder velkommen til vores nye aktionærer og dermed også nye læsere af dette statement, til alle vores eksisterende aktionærer, som kender formatet og som støttede op om os i fortegningssemissionen og alle andre i markedet, som følger BactiQuants rejse og udvikling.

Form og indhold er fastholdt fra den tidligere rapporteringer, hvilket betyder, at vi fokuserer på udviklingen år-til-dato og ikke isoleret set blot 3. kvartal



Den økonomiske udvikling i 1. til 3. kvartal 2023

Omsætningskategorier

Omsætningen for 1. til 3. kvartal 2023 viser vækst i omsætning fra 7,5 mio. kroner i 2022 til 8,9 mio. kroner, svarende til en vækst på 18%.

Omsætningsvæksten er båret af vækst i salget af udstyr (Equipment) på 65% fra 2,6 mio. kroner i 2022 til 4,3 mio. kroner i 2023.

Den samlede omsætning fra "Recurring revenue" er faldet med 15% fra 4,3 mio. kroner i 2022 til 3,7 mio. kroner i 2023. Faldet skyldes omlægning af leverandør relationer hos en betydelig slutkunde. Denne slut kunde køber ikke direkte hos BactiQuant, men vil fortsat gøre brug af teknologien. Omlægningen påvirker dog salget indtil slutkunden har valgt ny leverandør. Se evt. yderligere uddybning nedenfor i afsnittet "Omsætning på geografiske markeder".

Øvrige (Other), som dækker bl.a. dækker over installation, træning, dataanalyse, fragt, service m.v. er steget 57% fra 0,5 mio. kroner til 0,9 mio. kroner.

OMSÆTNINGSKATEGORIER - UDVIKLING 2021-2023
ÅTD - SEPTEMBER 2023

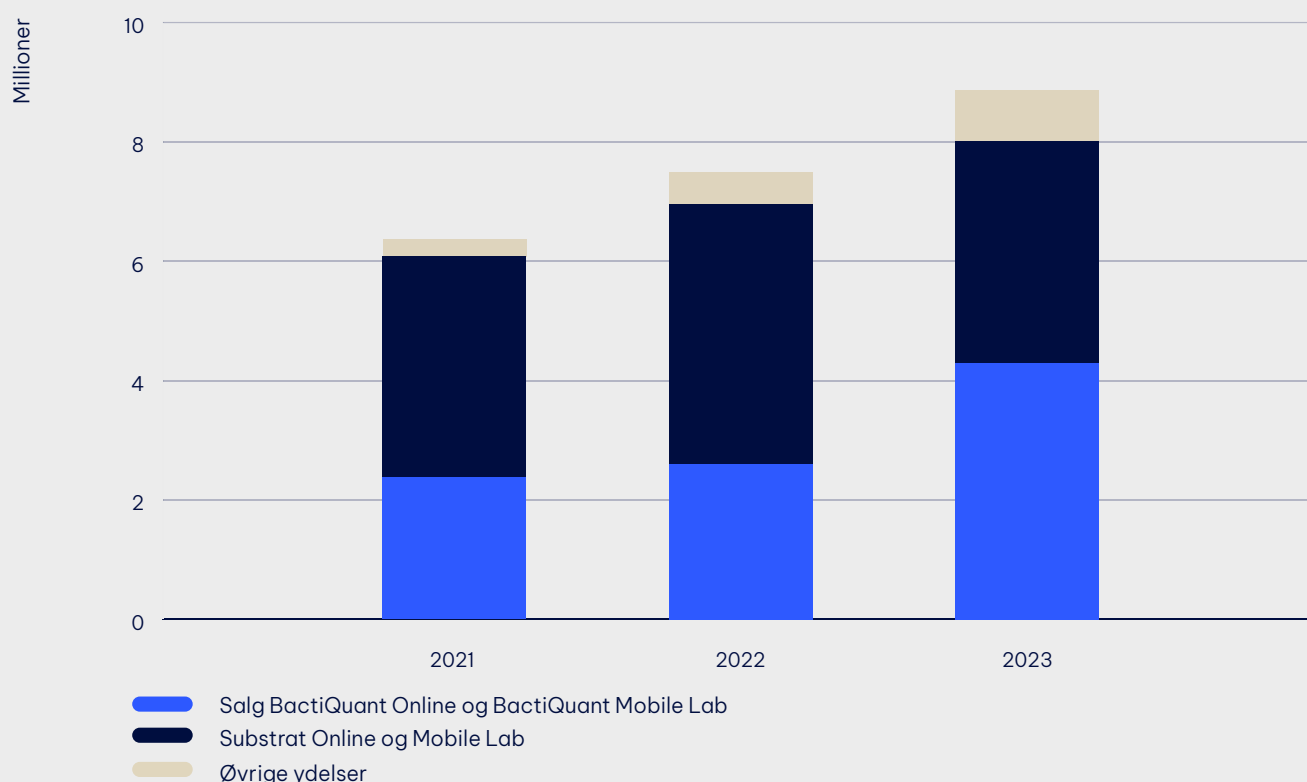


Fig. 1. Udvikling i omsætningskategorier

Den økonomiske udvikling i 1. til 3. kvartal 2023

Omsætning på segmenter

BactiQuant arbejder med 5 segmenter: Vandforsyninger, Pharma,olie & Gas, Industri og Aquakultur. For en detaljeret gennemgang af segmenterne henvises til den udsendte Årsrapport 2022, som indgående beskriver disse – og hvorfor BactiQuants produkter gør en markant forskel for vores kunder på både den bæredygtige agenda og kundernes direkte bundlinje.

Nedenfor vises udviklingen i 1. til 3. kvartal 2023 sammenholdt med tilsvarende tal for 2022 og 2021.

000's DKK	ÅR TIL DATO			% LY
	2021	2022	2023	
Water Utility	2.017	963	1.007	5%
Pharma	33	140	3.024	2054%
Oil & Gas	2.647	3.887	2.034	-48%
Industry	1.072	1.584	1.659	5%
Aquaculture	602	916	1.136	24%
Total	6.371	7.490	8.860	18%

SALG PER SEGMENT – ÅTD - SEPTEMBER 2023

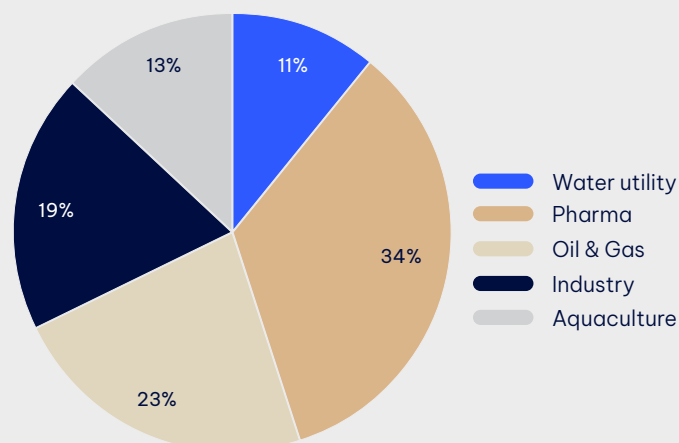


Fig. 2. Udvikling i salget mht. hovedsegmenterne samt %-vis fordeling af omsætningen

Qua omsætningen på Novo Nordisk projektet, som skrider planmæssigt frem med både produktion og leverancer, er "Pharma" for tiden det største segment for BactiQuant – dog skarpt forfulgt af "olie & Gas".

Væksten i "Industri" er stadigvæk ikke realiseret, men interessante kundehenvendelser fortsætter og BactiQuants potentielle pipeline vokser tilsvarende. Specielt er betydende globale spillere, som leverer samlede vandløsninger til industrikunder, begyndt at vise interesse for teknologien.

Væksten i "Aquakultur" er markant og viser, hvordan BactiQuants nye dobbelt-produkt BQ-Water og FungiCount (måler både bakterier og svampe) er blevet vel modtaget af nuværende og nye kunder.

I "Vandforsyninger" er fokus stadig på udlandet, herunder en række svenske selskaber. De danske vandforsyninger begynder dog at røre på sig – primært om implementering af vores Online teknologi.

Den økonomiske udvikling i 1. til 3. kvartal 2023

Omsætning på geografiske markeder

BactiQuant arbejder primært med en geografisk opdeling bestemt efter udgangspunktet for salg:

- Europa med udgangspunkt i den danske salgsorganisation og de europæiske forhandlere
- USA, hvor BactiQuant endnu ikke har egen salgsorganisation, men hvor distribution og logistik håndteres af BactiQuants gamle søsterselskab Mycometer
- Resten af verden "RoW" som omfatter BactiQuants netværk af forhandlere, som understøttes af produktspecialister i Danmark

Nedenfor vises udviklingen i 1. til 3. kvartal 2023 sammenholdt med tilsvarende tal for 2022 og 2021.

Det største geografiske marked for BactiQuant er Europa, som stod for 58% af omsætningen for 1. til 3.

000's DKK	ÅR TIL DATO			% LY
	2021	2022	2023	
USA	2.555	3.779	2.800	-26%
Europe	3.228	2.924	5.119	75%
RoW	588	787	849	8%
Total	6.371	7.490	8.860	18%

kvartal 2023. Her udgør omsætningen fra Novo projektet en stor del.

Omsætningen i USA er faldet pga. omlægning af leverandør relationer hos en betydelig slutkunde, som har en række store vandkølede datacentre. Slutkunden køber ikke direkte hos BactiQuant, men får taget BactiQuant tests af et servicefirma. Serviceaftalen er nu opsagt af slutkunden og et nyt servicefirma starter op henover sommeren. Omlægningen påvirker salget i USA negativt, imens denne omlægning foregår.

Salget i 1. til 3. kvartal i 2023 i resten af verden (RoW) udgjorde 0,8 mio. kroner, hvilket er en vækst på 8%, drevet af primært segmentet Aquakultur.

SALG PER REGION – ÅTD – SEPTEMBER 2023

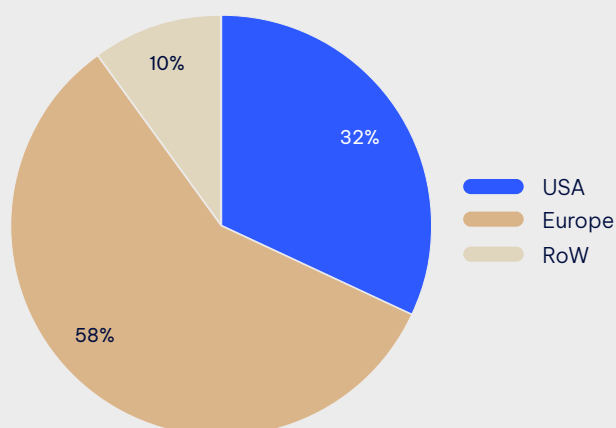


Fig. 3. Udvikling i salget geografisk set og %-vis udvikling af omsætningen ift. 2022

De væsentligste øvrige begivenheder i Q3 2023

Udover de ovenfor angivne økonomiske info, er det for Q3 i 2023 værd at fæste sig ved følgende begivenheder:

- Lanceret et nyt banebrydende produkt
- Indgået en aftale med en Fortune 1000 global vandteknologivirksomhed
- Distributionsaftale med R. Biopharm Neugen PVT Ltd. et indisk datterselskab af R. Biopharm AG Germany
- Leveret 16 online systemer til stor Pharma kunde til overvågning af råvandskvalitet
- Leveret det andet BQ On-line system til SLB i Houston i USA

LANCERET ET NYT BANEBRYDENDE PRODUKT

BactiQuant har igennem længere tid testet en ny metode der giver mulighed for at tilpasse følsomheden af BactiQuant analysen i realtid. Det nye produkt hedder BactiQuant Adaptive. Fordelene ved det nye produkt er at man kan udføre analysen ved både lav og høj følsomhed i den samme rutine.

Anvendelsen af teknologien er i en række situationer blevet simplere, hurtigere og fuldstændigt tilpasset vandprøver, hvor man ikke på forhånd kender bakterieniveauerne, eller hvor man har en mistanke om en væsentlig afvigelse i vandkvaliteten. Der er tre scenarier hvor dette produkt giver store fordele for vores kunder. Produktet vil være værdifuldt i situationer hvor man i perioder oplever store variationer i bakterieniveauet – man kan således hurtigere opdage afvigelser fra normalen.

Når tiden er kostbar, kan man i realtid indstille følsomheden så analysen bliver så kort som muligt – men giver den samme præcise indikation af bakterieniveauerne som vores All-Round metode. I meget rene vandtyper undgår man målinger som giver uafklarede resultater på grund af for lav følsomhed. Udover de operationelle fordele så har vi med dette produkt reduceret antallet af remedier og emballage – og kan nu tilbyde et produkt med mindre spild.

INDGÅET EN AFTALE MED EN FORTUNE 1000 GLOBAL VANDTEKNOLOGIVIRKSOMHED

Virksomheden er en førende international og innovativ teknologivirksomhed indenfor vandsegmentet med en US- dollar omsætning i milliardklassen.

I første omgang er der tale om en forpligtende intention om at udvikle en marketing- og serviceinfrastruktur med virksomhedens tyske datterselskab. Virksomheden skal på sigt stå for at promovere, distribuere og servicere BactiQuant online teknologi til måling af bakterieniveauer i vandforsyning og industri. Der er en lang række områder hvor samarbejdet kan skabe synergi

De væsentligste øvrige begivenheder i Q2 2023

for begge virksomheder. Vores nye partner får et nyt banebrydende produkt på hylderne, som har vist sin værdi i vandforsyninger såvel som industri, og som spiller direkte ind i den nye bæredygtighedsagenda for bedre og mere effektiv håndtering af verdens vandressourcer.

BactiQuant får et udstillingsvindue der giver os direkte kontakt med en lang række af de potentielle kunder som efterspørger automatisering og digitalisering i overvågningen af vandkvalitet. Udover det kan vores partner tilbyde en global service infrastruktur der er afgørende for at BactiQuant kan servicere og supportere nye kunder i hele verden.

DISTRIBUTIONSAFTALE MED R. BIOPHARM NEUGEN PVT LTD. ET INDISK DATTERSELSKAB AF R. BIOPHARM AG GERMANY

Virksomheden er familieejet og en af Tysklands ledende bioteknologiselskaber med 1400 medarbejdere og aktiviteter i 120 lande.

Indien er med 1,3 milliarder mennesker og en økonomi i voldsom vækst en stigende konkurrent til Kinas lederrolle som vigtigste "vækstmarked". En god indikator på Indiens voksende betydning for danske virksomheder er en eksportstigning fra Danmark til Indien på 42,9% fra 2021 til 2022. R. Biopharm Neugens vigtigste opgave bliver i samarbejde med BactiQuant, at markedsføre BactiQuants produkter til R. Biopharm Neugens nuværende kunder i Indien, med fokus på monitorering af vandkvalitet i fødevarerindustri og pharma.

LEVERET 16 ONLINE SYSTEMER TIL STOR PHARMA KUNDE TIL OVERVÅGNING AF RÅVANDSKVALITET

BactiQuant har testet og klargjort 16 BQ Online 2.0 systemer til overvågning af råvandskvaliteten hos Novo i Kalundborg. Muligheden for at overvåge vandkvaliteten i «near real time» giver virksomheden mulighed for at reagere hurtigt på afvigelser i råvandskvaliteten. Nøgleordene er digitalisering og automatisering i procesovervågningen, bedre kvalitetsstyring, færre driftsforstyrrelser og et reduceret «water footprint».

LEVERET DET ANDET BQ ON-LINE SYSTEM TIL SLB I HOUSTON I USA

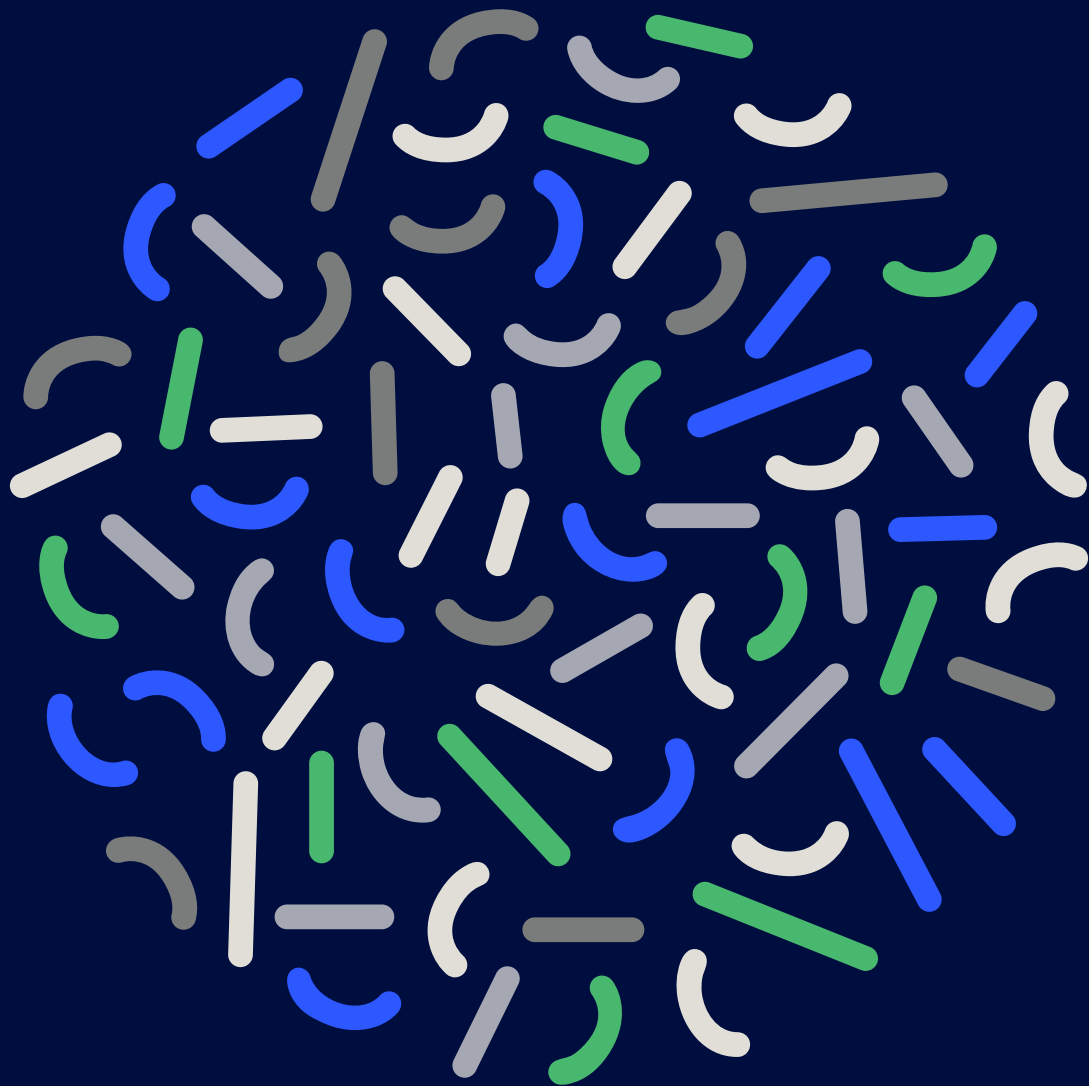
Som det fremgår af vores Q2 statement har SLB gennemført den første stresstest af On-line systemet med succes. I forlængelse heraf er der derfor leveret endnu et BQ-Online system som forventes installeret på den første "customer site" i september i år. BactiQuant-teknologien hjælper Olie & Gas kunder med at optimere forbruget af biocider til kontrol af bakterievækst og til en bedre udnyttelse af de store vandressourcer som anvendes i industrien.

Guidance 2023 fastholdes

Baseret på den ovenfor beskrevne udvikling i 3. kvartal samt den aktivitet, som BactiQuant oplever i kundehenvendelser og pipeline for alle sine segmenter, så fastholdes guidance for regnskabsåret 2023, som annonceret i selskabsmeddelelse af 3. august 2023.

Der forventes en omsætning for 2023 i intervallet 11 til 15 mio. kroner, og tilsvarende et resultat før afskrivninger (EBITDA) for 2023 i intervallet -8 til -12 mio. kroner.





BACTIQUANT A/S
BLOKKEN 75, 3460 BIRKERØD
CVR-NR. 24 23 17 12