



TRADING STATEMENT

Q3 2025

Udvikling i Q3 2025

Ved udgangen af Q3 lå omsætningen samlet set 24% højere end sidste år. I Q3 har især Pharma og Aquaculture bidraget med god vækst. I Pharma kom der for alvor gang i leveringerne af forbrugsstoffer (recurring) og Aquaculture, som i 1. halvår lå lidt efter sidste år, har i kvartalet haft en vækst på 75% ift. sidste år, også i høj grad i kategorien Recurring, og ligger nu en smule bedre end sidste år.

“Efter årets første 9 måneder har vi realiseret en vækst på 24% i forhold til samme periode sidste år. Selv om vi kunne ønske os, at det gik stærkere, så går det den rigtige vej og med en solid pipeline forventer vi at kunne fortsætte og accelerere væksten.”

– Morten Miller, CEO

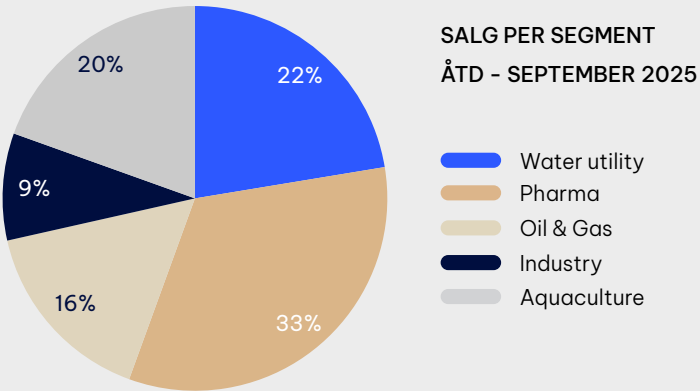
Salget af forbrugsstoffer (recurring) til især Pharma forventes fremover at være støt stigende i takt med, at de leverede online-robotprøvetagere bliver ibrugtaget i fuldt omfang.



Omsætning

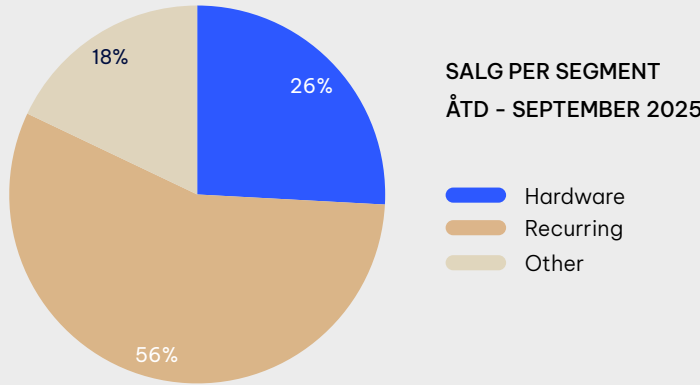
Største segment var Pharma, som stod for 33% af omsætningen. Salget har omfattet både online-robotprøvetagere med tilhørende forbrugsstoffer og Mobile lab med tilhørende testkits. Af de tidligere leverede online-robotprøvetagere er de fleste nu taget i brug, og det har medført vækst i salget af tilhørende forbrugsstoffer. Også Water Utility har haft pæn vækst, mens Aqua-culture ligger på samme niveau som sidste år. Oil & Gas og Industry har haft tilbagegang i forhold til sidste år. Hermés (Industry), som sidste år fik leveret en online-robotprøvetager har anvendt denne med stor tilfredshed, men udrulningen af teknologien til deres øvrige fabrikker er endnu ikke påbegyndt.

000's DKK	SALG PR. SEGMENT - ÅTD 2025			
	2023	2024	2025	%
Water Utility	1.007	1.072	1.232	15%
Pharma	3.024	49	1.824	-
Oil & Gas	2.034	1.299	876	-33%
Industry	1.659	955	495	-48%
Aquaculture	1.136	1.061	1.074	1%
Total	8.860	4.436	5.501	24%



Der har været vækst i alle kategorier ift. samme periode i 2024. I kategorien hardware kommer væksten fra BactiQuants online-robotprøvetagere, som har været det mest solgte produkt i 2025. Salget af forbrugsstoffer (recurring) har haft en moderat vækst ift. 2024 men forventes at vokse væsentligt de kommende år i takt med at flere og flere online-robotprøvetagere vil være i brug hos vores kunder. Kategorien Other omfatter bl.a. salg af tilbehør, service og fragt.

000's DKK	SALG PR. KATEGORI - ÅTD 2025			
	2023	2024	2025	%
Hardware	4.294	1.108	1.422	28%
Recurring	3.718	2.867	3.091	8%
Other	848	461	988	114%
Total	8.860	4.436	5.501	24%



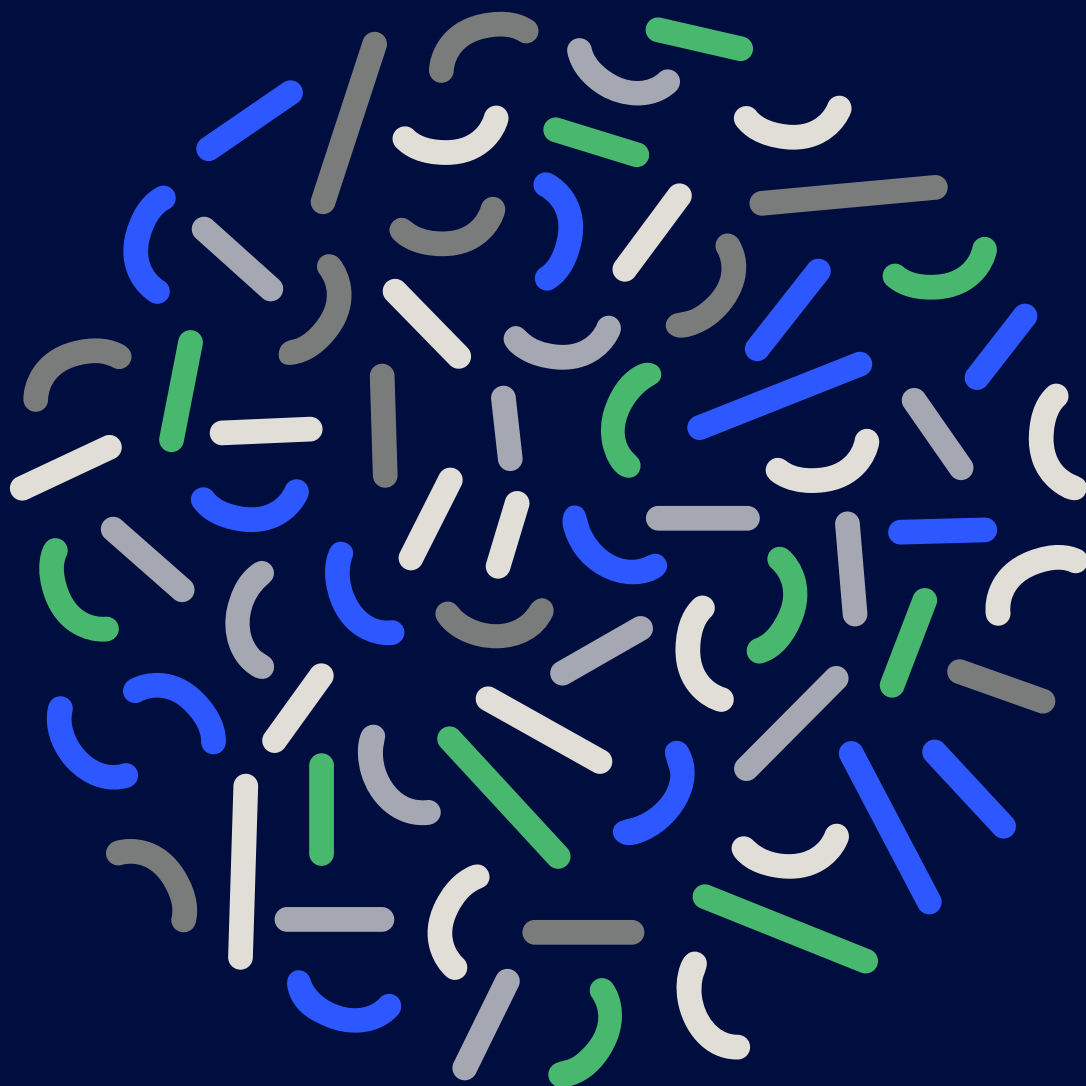
Likviditet

Pr. 30. september 2025 udgjorde de likvide midler 4,3 mio.DKK. Som meddelt den 27. august, ifm. halvårsrapporten for 1. halvår 2025, forventes selskabet at have tilstrækkelig likviditet indtil primo 2026. Bestyrelsen besluttede på den baggrund, at næste planlagte kapitalrejsning bør foretages i slutningen af 2025, og forberedelserne til dette er nu igangsat.

Guidance 2025

Omsætning for 2025 forventes i intervallet 8 til 11 mio. kr og EBITDA for 2025 forventes i intervallet -9 til -12 mio.kr., hvilket er uændret i forholdt til Trading Statement for Q2 og halvårsrapporten for 1. halvår 2025.





BactiQuant A/S

Blokken 75
3460 Birkerød
Danmark

+ 45 6988 4000
info@bactiquant.com
bactiquant.com
CVR nr. 24 23 17 12